

“ 해외 바이어 발굴 서비스 ”

서비스소개

About US

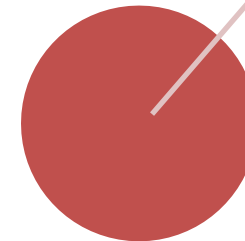
한국콤파스(KOMPASS KOREA) 소개

1943년 프랑스 본사가 설립된 이래 해외 75개국 Local Center를 운영하고 있으며 ,
세계 최대의 B2B마케팅 정보 서비스를 통하여 다양한 수출입 마케팅 서비스를 제공하는 Global Company입니다.
한국에는 1989년 설립되어 한국의 국내 B2B마케팅 정보와 상품정보를 글로벌 B2B검색엔진 KOMPASS.COM에 제공하고
있으며,국내 수출기업의 해외 거래선 발굴을 위해 다양한 서비스를 지원하고 있습니다.

KOMPASS 주요 서비스 분야

1. KOMPASS 글로벌 B2B플랫폼을 통한 B2B 홍보 서비스
2. 해외 B2B 비즈니스정보 서비스
3. 해외 바이어 발굴 서비스
 - 오프라인 해외 바이어 발굴 서비스 (Online Lead Generation Service)
 - 온라인 해외 바이어 발굴 서비스 (Easy Tracking 서비스)
4. Coface 기업신용정보 서비스

[서비스 페이지 바로가기](#)



※ KOMPASS 서비스 는 “ 중기부 수출바우처 및 한국무역협회 수출바우처 로 서비스 이용 가능

Chapter 1 - Service Background

KOMPASS “해외 바이어 발굴 조사 서비스” 는

+ 70개국에 위치해 있는 KOMPASS 해외 현지사무소의 오프라인 마케팅지원을 통해
수출기업의 관심바이어 조사 및 오프라인 마케팅 수행을 통해 관심 바이어 발굴 & 바이어와의 화상미팅을 지원합니다

❖ 해외 현지에서 파트너사 담당자를 직접 컨택

Kompass의 전세계 75개국 네트워크를 활용하여 고객이 원하는 타겟 지역의 파트너를 찾고 직접 컨택해드립니다.

* 해외 바이어 발굴조사 서비스 지원내용.

- 타겟국가 잠재바이어 조사 및 목록작성
- 잠재바이어의 담당자 식별 및 오프라인 마케팅 수행
 - 잠재 바이어기업 접촉 및 담당자(전화,이메일) 확인
 - 수출제품에 대한 관심도 등 수출기업의 관심사항 확인
 - 현지 시장내 마케팅은 Google Sheet를 통해 고객사와 공유
- **Virtual Meeting** 주선: 한국제품에 관심을 보이는 잠재 바이어와의 화상상담 조직 및 진행

❖ 프로젝트 투명성

프로젝트 착수 시 현지 마케터가 한국컴패스 및 고객사와 공유 될 Google Sheet를 생성하고 프로젝트를 진행하면서 확보한 모든 정보를 Google Sheet를 통해 업데이트 합니다.

업데이트 내용은 다음 같은 정보를 포함합니다.

- 조사를 통해 찾은 파트너사 담당자의 개인 연락처 정보 업데이트
- 추가 담당자가 발생 시 해당 담당자 개인 연락처 정보 업데이트
- 잠재바이어사 담당자에게 연락 한 날짜 / 시간 메모
- 잠재 바이어 의 모든 응답, 요청 및 기타 문의 상황 메모

Process Description

◆ Project 목표

해외시장 비즈니스 네트워크를 확장하고 무역을 확대하기 위해 노력하는 한국 수출 기업의 글로벌시장 진출 지원.

▪ 서비스 수행

모든 서비스는 수출 기업의 관심시장에 위치한 [\[KOMPASS 로컬센터\]](#)를 통해 수행.

▪ 서비스 지원 범위

본 제안의 서비스 지원 범위는 국가별 관심 잠재 바이어 조사 및 접촉을 통한 [진성 바이어 발굴이 목표](#)

①수출 기업 제품과 관련된 시장별 관련 파트너사 조사.

②시장별 관련 잠재 바이어사 담당자를 컨택하여 수출 기업의 제품에 관심을 표시하는 진성 바이어를 발굴하는 서비스.

▪ 서비스 제공 내용:

① **타겟국가 파트너 조사:** Target 국가 내 마케팅 전문가를 통해 수출 기업의 제품에 관심을 보이는 파트너사 발굴 조사.

② **마케팅 활동:** 확보된 모든 파트너사 담당자 **접촉(이메일 및 통화)** 및 후속 마케팅을 통한 진성 바이어 발굴 서비스

- 진성 바이어(관심바이어) 발굴 시 후속 마케팅(이메일 및 통화)수행

Process Description

● 바이어 발굴 진행상황 공유

Google 쉬트를 통해서 클라이언트와 공유된 구글시트에서 단계별 마케팅 진행내용 Update하여 공유함.

Registration number	Web	Company	Address	City	Postcode	Phone	Email	Day 1 of the call	Name	Surname	Function	Name of assistant	Direct telephone	Direct email	Result of the 1st call	Email sent on	Day 2 Calling	Result of the 2nd call	2. Email sent on
000001	www.korea.com	ABC Co., Ltd.	123 Street	Seoul	00000	02-1234-5678	abc@korea.com	10/11/2021	Kim	Min-jun			02-1234-5678	abc@korea.com	Mr. Kim agreed to send him information about 3 Korean companies and upcoming online presentations with the understanding that we would call him later.	10/11/2021	11/12/2021	Mr. Kim agreed to send him information about 3 Korean companies and upcoming online presentations with the understanding that we would call him later.	
000002	www.korea.com	DEF Co., Ltd.	456 Street	Seoul	00000	02-1234-5678	def@korea.com	10/11/2021	Lee	Seon-woo			02-1234-5678	def@korea.com	In the end, I only called the customer service line, where I was advised to write to Mr. Zeevna, who is in charge of potential foreign suppliers; unfortunately, they refused to give me his direct phone number.	12/11/2021	09/11/2021	My colleague discovered that Mr. Zeevna had not yet received a mail, who called him and he agreed to write to him. Update 10/11 Mr. Zeevna agreed that he was interested in the opportunity, but could not participate in the meeting as he was out of the country for a week. It would be possible to send customer interest as a sample of goods.	09/11/2021
000003	www.korea.com	GHI Co., Ltd.	789 Street	Seoul	00000	02-1234-5678	ghi@korea.com	10/11/2021	Kim	Min-jun			02-1234-5678	ghi@korea.com	Mr. Kim agreed to send information on Korean food products. Unfortunately, they will be in Seoul for 1 week, so we will contact them again when they return.	10/11/2021	10/11/2021	Mr. Kim agreed to send information on Korean food products. Unfortunately, they will be in Seoul for 1 week, so we will contact them again when they return.	
000004	www.korea.com	JKL Co., Ltd.	101 Street	Seoul	00000	02-1234-5678	jkl@korea.com	10/11/2021	Kim	Min-jun			02-1234-5678	jkl@korea.com	Mr. Kim agreed to send information on Korean food products. Unfortunately, they will be in Seoul for 1 week, so we will contact them again when they return.	10/11/2021	10/11/2021	Mr. Kim agreed to send information on Korean food products. Unfortunately, they will be in Seoul for 1 week, so we will contact them again when they return.	
000005	www.korea.com	MNO Co., Ltd.	202 Street	Seoul	00000	02-1234-5678	mno@korea.com	10/11/2021	Kim	Min-jun			02-1234-5678	mno@korea.com	I spoke with Mr. Kim, who agreed to send him materials about Korean products; he expressed preliminary interest in online meetings; he also mentioned the Korean-speaking owner of the company.	10/11/2021	11/12/2021	I spoke with Mr. Kim, who agreed to send him materials about Korean products; he expressed preliminary interest in online meetings; he also mentioned the Korean-speaking owner of the company.	
000006	www.korea.com	PQR Co., Ltd.	303 Street	Seoul	00000	02-1234-5678	pqr@korea.com	10/11/2021	Kim	Min-jun			02-1234-5678	pqr@korea.com	I spoke with Mr. Kim, who agreed to send him materials about Korean products; he expressed preliminary interest in online meetings; he also mentioned the Korean-speaking owner of the company.	10/11/2021	11/12/2021	I spoke with Mr. Kim, who agreed to send him materials about Korean products; he expressed preliminary interest in online meetings; he also mentioned the Korean-speaking owner of the company.	
000007	www.korea.com	STU Co., Ltd.	404 Street	Seoul	00000	02-1234-5678	stu@korea.com	10/11/2021	Kim	Min-jun			02-1234-5678	stu@korea.com	I spoke with Mr. Kim, who agreed to send him materials about Korean products; he expressed preliminary interest in online meetings; he also mentioned the Korean-speaking owner of the company.	10/11/2021	11/12/2021	I spoke with Mr. Kim, who agreed to send him materials about Korean products; he expressed preliminary interest in online meetings; he also mentioned the Korean-speaking owner of the company.	
000008	www.korea.com	VWX Co., Ltd.	505 Street	Seoul	00000	02-1234-5678	vwx@korea.com	10/11/2021	Kim	Min-jun			02-1234-5678	vwx@korea.com	I spoke with Mr. Kim, who agreed to send him materials about Korean products; he expressed preliminary interest in online meetings; he also mentioned the Korean-speaking owner of the company.	10/11/2021	11/12/2021	I spoke with Mr. Kim, who agreed to send him materials about Korean products; he expressed preliminary interest in online meetings; he also mentioned the Korean-speaking owner of the company.	
000009	www.korea.com	YZA Co., Ltd.	606 Street	Seoul	00000	02-1234-5678	yz@korea.com	10/11/2021	Kim	Min-jun			02-1234-5678	yz@korea.com	I spoke with Mr. Kim, who agreed to send him materials about Korean products; he expressed preliminary interest in online meetings; he also mentioned the Korean-speaking owner of the company.	10/11/2021	11/12/2021	I spoke with Mr. Kim, who agreed to send him materials about Korean products; he expressed preliminary interest in online meetings; he also mentioned the Korean-speaking owner of the company.	

* 타겟국가 현지 상황에 따라 Google Doc공유가 안될 수 있음.

오프라인 해외 바이어발굴조사

❖ 서비스 상품안내

1. Buyer Research & Outreach

서비스 Type	잠재 바이어 조사 (Buyer Research)	잠재 바이어 접촉 (Outreach)	지원국가	마케팅수행언어	Virtual Meetings	이용금액
1. Basic Buyer Research	20 Companies	잠재 바이어 대상 마케팅 (이메일 및 통화)	1개국기준	영어	No Virtual Meetings	상담 후 견적제출
	30 Companies					
	40 Companies					
	50 Companies					

2. Buyer Research & Outreach Service + 화상상담지원

서비스 Type	잠재 바이어 조사 (Buyer Research)	잠재 바이어 접촉 (Outreach)	Virtual Meetings (바이어 화상미팅주선)	지원국가	마케팅수행언어
2. Premium Buyer Research	20 Companies	잠재 바이어 대상 마케팅 (이메일 및 통화)	1건 지원	1개국기준	영어
	30 Companies		2건 지원		
	40 Companies		3건 지원		
	50 Companies		4건 지원		

Note:

- 1. 서비스 지원 국가: KOMPASS 해외 센터 <https://www.kompass.com/selectcountry/> 운영국가 기준
- 2. 현지어 지원: 타겟시장의 바이어 조사 및 Outreach 서비스는 기본 영어로 진행. 단, 프랑스, 독일, 폴란드, 체코 등 현지어를 통한 마케팅 수행 가능 (Option, 추가비용발생)
- 3. 해외 바이어 발굴조사 신청서: [\[서비스 신청서 다운로드\]](#)
- 4. 전시회 사전마케팅 활용 가능 : 해외 전시회 참가 시 사전마케팅 수행 및 관심바이어 발굴을 통한 현지시장내 오프라인 미팅 주선가능.

* Outreach Service : 고객이나 특정 타겟 그룹과의 커뮤니케이션, 홍보, 정보 제공 등의 오프라인 마케팅 활동

KOMPASS 해외 현지 사무소를 통한 바이어 발굴조사

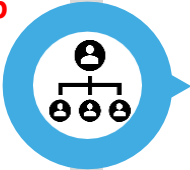
Steps of the Process:

1Step
타겟지역 잠재바이어 조사
및 고객리스트준비



- 시장 조사 전문가를 통해 국가별 관련성 높은 기업 적극적으로 발굴 및 잠재바이어리스트 작성
- 잠재 바이어리스트준비 및 고객사의 리스트 승인

2Step
각 회사의
담당자 식별



- 준비된 잠재 바이어의 각 업체 별 담당자 확인.
- 모든 연락처는 Google Sheet를 통해 업데이트 되며, 고객사와 공유.

3Step
타겟기업 접촉



- 조사를 통해 발굴된 파트너 담당자에게 고객사의 회사/제품 소개를 위해 접촉(전화, 이메일).

4Step
후속마케팅



- 발굴된 잠재고객사를 대상으로 영어 또는 타겟 국가 언어로 고객사의 회사/제품 소개 및 요청 사항 응대, 미팅일정 조율 등 잠재 바이어 대상 후속마케팅 진행.

5Step
온·오프라인 바이어
미팅 주선



- 고객사 제품에 관심이 있는 잠재바이어와 의 미팅 주선.
(해외 출장, 국내 온/오프라인 미팅 주선 등)

Chapter 2_Timeline

시장 조사
프로젝트 착수 및 잠재바이어조사
1~2 주

Outreach
관심 파트너 접촉 및 후속 마케팅 수행
2 ~ 4 주

온.오프라인 미팅 조직
관심을 보인 잠재 고객과의 미팅 주선
4~6주

❖ Project 수행기간 : 6주 ~ 10주

WEEKS							
8	7	6	5	4	3	2	1
							Kick Off
			Research				
Outreach							
Update over online document							



KOMPASS

YOUR ROUTE TO BUSINESS WORLDWIDE

서비스 문의. KOMPASS KOREA (한국콤파스)
T.02-2200-0852, 2200-0834

email: kompass@kompass.co.kr

Web : www.kompass.co.kr