



Easy Tracking 서비스 활용 안내

- Online Lead Generation

Kompass Easy Tracking 서비스는 글로벌 B2B 포털인 Kompass.com을 활용해 한국 수출기업의 제품에 관심을 보이는 해외 잠재고객을 발굴하는 서비스입니다.

Kompass의 AI 기술, 데이터베이스 및 IP 추적 서비스를 통해 해외 잠재고객이 Kompass.com에서 수출기업의 상품을 검색하거나 온라인 상품관을 방문하고, 수출기업의 홈페이지를 조회하는 등의 행동을 분석해 방문 기업을 식별합니다.

식별된 정보는 Easybusiness Solution을 통해 한국 수출기업에게 제공하여, 효과적인 신규 고객 발굴을 지원합니다.

[* Watch our video here.](#)



온라인 Lead Generation & Sales Accelerator 주요서비스

EasyBusiness

Search

Target Lists

Alerts

Sales Accelerator

Reports

Mr. KOREA
914 Credits

Opportunities

Accounts

Contacts

Deals

Calendar

Dashboard

Settings

Hi KOMPASS KOREA, Welcome to EasyBusiness

You now have access to 64,759,051 companies in 72 countries

Create a prospect list

Start with the most commonly used filters and leverage the full list to narrow your search to more specific results

START SEARCH

EasyBusiness breaking news

1. LinkedIn 조직도 및 Contact사용가능: 15개국 기업별 최신 개편된 정보를 통해 국가별 LinkedIn 연락처 정보 확대서비스 개시.

• 서비스 지원 국가: France, Italy, Spain, UK, Germany, Switzerland, Belgium, Netherlands, Luxembourg, Denmark, Sweden, Poland, Romania, Czech Republic and Hungary

2. 알람 및 이메일을 통한 실시간 맞춤형 최신정보 서비스 지원: 글로벌시장 관심기업의 최신 기업정보 및 담당자 정보의 변경내용 알림서비스 지원 개시.

3. Test EasyBusiness for 14 days for free (Easy Business 14일간 무료 테스트) 사용가능! Easy Business Solution test 버전을 통해 관심기업의 상세 정보 및 조직도를 확인해보세요!

Alerts

11/1/24 Finance PHARMIX, S.R.O. Included their turnover

11/1/24 Finance PHARMIX, S.R.O. has uploaded their turnover range

11/1/24 Finance PHARMIX, S.R.O. Included their turnover

11/1/24 Finance PHARMIX, S.R.O. has uploaded their turnover range

11/1/24 Executive HB KER - TRANS KFT.

SEE MORE ALERTS

Opportunities

11/5/24 Korea Trade-Investment Promotion Agency (KOTRA) Hot

11/5/24 ACADEMIE D'ESCRIME VAUBAN LILLE Cold

11/5/24 REGION BRETAGNE Cold

11/5/24 UNIVERSITE DE POITIERS Cold

11/4/24 DATAIXION Cold

SEE ALL OPPORTUNITIES

서비스 메뉴: 영어/한국어

EasyBusiness profile

Client Space (Kompass.com)

Access and users

Credits

Help

Language

Logout

View more languages

■ EasyTracking 서비스 개요:

Kompass Easy Tracking 서비스는 글로벌 B2B 포털인 Kompass.com을 활용해 한국 수출기업의 제품에 관심을 보이는 잠재고객 발굴 후속마케팅 지원 서비스입니다

▷ 로그인 및 페이지 접속안내 -----Slide 4 ~

1.영업기회(Opportunity) -----Slide 5 ~

- 대기 (Pending) : 영업기회 (Opportunity) 목록
- 전환 (Converted): 영업기회(Opportunity) 전환
- 보관 (Archived) : 영업기회(Opportunity) 보관
- 타겟리스트 에 추가(ADD TO A LIST) : EASYBUSINESS의 [Target Lists] 로 Opportunity추가
 - 해외 특정 관심기업의 최신News 및 임원진 관련 모니터링 서비스 제공, 식별된 Lead 상세정보 제공,
 - Multi-Contact Tool활용한 이메일 마케팅, - 관심기업의 조직도 및 세부담당자 정보 제공 등 활용지원.

2.기업계정(Accounts)-----Slide 11 ~

" 온라인 상품관 or 홈페이지 로 방문한 고객사(Opportunity)

***Multi-Contact Tool을 통한 이메일 마케팅 실행하기 -----Slide 17 ~**

3.연락처(Contacts)----- Slide 21~

"기업계정 (Accounts)의 연락처 (부서별 담당자 및 이메일, Linkdin Profile URL) 추가하기

4.거래(Deals)-----Slide 23~

"신규 고객발굴을 위한 후속마케팅 수행지원 (KOMPASS Sales Accelerator)

5. 기타 서비스 관리 : 일정, 대시보드,설정 (Calendar, Dashboard, Settings)----- Slide 27~



kompass.com >> [로그인] >> [Easybusiness]

로그인 및 언어선택

The screenshot shows the KOMPASS website interface. The top navigation bar includes 'Search by sector', 'Find Suppliers', 'Find Buyers', 'Our solutions', 'Post a Buying request', and 'My EasyBusiness' (highlighted with an orange box). Below the navigation bar, there are various category tiles for sectors like Agriculture & Food, Business Services, Chemicals, Pharmaceuticals & Plastics, Construction, Education, Training & Organisations, Electrical, Electronics & Optical, Energy, Environment, IT, Internet, R&D, Leisure, Metals, Machinery & Engineering, and Minerals. The 'AGRICULTURE & FOOD' section is expanded, showing sub-categories like Importers, Exporters, Service Providers, Producer, and Distributor. A blue arrow points from the 'My EasyBusiness' button to the next screenshot.

The screenshot shows the EasyBusiness CRM homepage. The 'Sales Accelerator' menu item is highlighted with a red box. Below it, a blue box highlights the sub-menu items: Opportunities, Accounts, Contacts, Deals, Calendar, Dashboard, and Settings. The main content area displays an 'Overview' dashboard with various metrics and a list of 'Opportunities'.

| Accounts | Contacts | Current deals |
|----------|----------|---------------|
| 22 | 24 | 0 |

| Value of deals | Current tasks | Opportunities |
|----------------|---------------|---------------|
| 0 | 0 | 67 |

| Date | Project Name | Status |
|---------|------------------------------------|--------|
| 9/17/24 | THE PURE PROJECT | Warm |
| 9/17/24 | ACADEMIE DE SABRE LASER DE REIMS | Cold |
| 9/17/24 | ACADEMIE DE CONDUITE | Cold |
| 9/16/24 | ACADEMIE DE TENNIS DE PARIS | Cold |
| 9/16/24 | RECTORAT DE L'ACADEMIE DE POITIERS | Cold |

2.Easybusiness >>
2-1 Sales Accelerator
- 영업기회(Opportunity) 등의 하위메뉴

EasyBusiness Solutions – Easy Tracking 서비스 & Sales Accelerator 서비스이용 안내

1.영업기회(Opportunity)

1.영업기회(Opportunity)

▶ 영업기회(Opportunities) 목록에 생성된 방문기업 (Pending, 대기 기업리스트) 의 영업기회 연관성 검토 및 분류하기

- ① 기업계정 클릭
- ② Opportunity In detail

- **History / Activity** : 검색에 사용한 Keyword 확인, 방문일 및 방문회수 등 방문 히스토리 제공
- **Kompass Info** : 방문기업 계정 (Accounts)의 Kompass 상세기업정보 제공
- **Orgchart** : 방문기업의 상세 내부 조직도 및 담당자별 세부정보

The screenshot displays the EasyBusiness web application interface. The top navigation bar includes 'EasyBusiness', 'Search', 'Target Lists', 'Alerts', 'Sales Accelerator', and 'Reports'. The user is logged in as 'Mr. Lee' with 920 Credits.

The main content area is divided into two sections:

- Opportunities List:** This section shows a table of opportunities. The first row is highlighted with a red box and labeled with a circled '1'. It contains the company name 'LE COIN DES PETITS' and a 'Hot' status. A blue arrow labeled '(Click)' points from this row to the detailed view.
- Opportunity in detail:** This section provides a detailed view of the selected opportunity. It includes the company name 'SYMBIOFARM SPÓŁKA Z OGRANICZONĄ ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ', Kompass ID 'PL408145', and contact information. The 'History - Activity' tab is selected and highlighted with a red box and labeled with a circled '2'. Below this, there are sections for 'Company information', 'Activities', 'Key figures & Financial information', 'ACTIVITY HEADINGS', and 'OTHER CLASSIFICATIONS'.

The right sidebar contains an 'Actions' panel with buttons for 'ARCHIVE', 'CONVERT', and 'ADD TO A LIST'.

1.영업기회(Opportunity)

⑩ 기업명 or 돋보기 아이콘을 클릭하면 [Opportunity in detail] 로 이동

| Score | Name | Kompass ID | Number of employees | Category | Status | Source | N. of activities | Visit date | Actions |
|-------|---------------------------------------|------------|---------------------|----------|---------|--------------------------------|------------------|------------|-----------------|
| Cold | Metabiomed Co., Ltd. | KR036284 | 100-249 | Prospect | Pending | Visit - Site | 1 | 6/24/24 | ARCHIVE CONVERT |
| Cold | SCE DEPARTEMENTAL INCENDIE ET SECOURS | FR8831502 | 500-999 | Prospect | Pending | Visit - Site | 1 | 6/24/24 | ARCHIVE CONVERT |
| Hot | PROTEOGENIX | FR1866496 | 20-49 | Prospect | Pending | Search result - Site, Visit... | 2 | 6/21/24 | ARCHIVE CONVERT |

※ 특정 기업계정을 [Convert, 전환] 하면 해당기업은 [Accounts, 기업계정] 과 [Deals, 거래] 메뉴로 동시에 구분됨

☒ Opportunity In details (영업기회 상세)

Opportunity in detail

Cold Prospect

FREE PRO
Kompass ID: FR0601541
Phone: +33 811 65 61 11
Email: solutions@jaguar-network.com

History - Activity | Kompass info | Orgchart

10/31/24 Visit
<https://www.leexi.ai/en/customer-service/>

▶ History-Activity(이력_활동) : 식별기업의 방문경로

Kompass info

Company information

CONTACT
Phone : +33 811 65 61 11
Email : solutions@jaguar-network.com
Website : https://www.jaguar-network.com

ACTIVITY DESCRIPTION
La société JAGUAR NETWORK implanté dans la ville de MARSEILLE

GENERAL INFORMATION
Year established :
Registration number (Siren/Siret) :
VAT number :
Legal form :
Spoken languages
Headquarter company
Subsidiary of the group :

▶ Kompass Info(KOMPASS 정보): 식별된 방문기업의 상세 KOMPASS정보)

Orgchart

All departments

All-sourced contacts (5 contacts)

Directors / Managers

- M. Xavier Grossetête
Sales Director/Manager
Directeur des Ventes Indirectes
- M. Laurent Cheyssial
IT Director/Manager
Responsable Informatique
- Mme Nathalie Boucard
Admin/Finance
Director/Manager
Directeur Administratif et...
- Mme Blandine Loridan
HR Director/Manager
Responsable des Ressources Humaines

▶ Orgchart(조직도): 식별된 방문기업의 내부조직도 및 담당자 상세 정보)
-All Sourced contacts : 담당자 정보를 kompass내부 정보 및 Web Data기반 구분하여 서비스 지원됨



1.영업기회(Opportunity)

1-2) Target List (타겟리스트) 로 분류 및 활용 안내

① 방문기업의 제품 연관성 검토 후 [Add to List, 타겟리스트] 추가 및 서비스지원내용

- 리스트에 등록한 목록별 상세 클릭하여 등록된 기업의 상세정보 조회,
 - 데이터 내보내기: 리스트내의 관심 기업 파일다운로드 지원 Financial 정보,기업별 임원진 정보 등 다운로드 지원 (엑셀, PDF파일),
 - 연락처 (Multi-Contact tool)를 사용 등록된 기업대상 이메일 마케팅 수행 및 마케팅 통계서비스 지원
 - 특정기업의 변동내용 모니터링 설정 및 수신

영업기회 | 기업계정 | 연락처 | 거래관리 | 일정 | 대시보드 | 설정

영업기회 상세

뒤로 << < 13 / 99 > >>

Warm(월)

잠재고객

GROUP LUCIEN BARRIERE

Kompass ID FR8596918

전화 1 42 86 54 00

유입경로 검색 결과 - 사이트

위험 등급 저위험

타겟리스트에 추가

이력 - 활동 | Kompass 정보 | 조직도

방문수 2

첫 방문일 10/27/24

마지막 방문일 10/27/24

10/28/24

Kompass portal

https://fr.kompass.com/searchCompanies?acClassif=&localizationCode=&localizationLabel=&localizationType=&text=PME+&searchType=COMPANYNAME

10/28/24

Kompass portal

https://fr.kompass.com/searchCompanies?acClassif=&localizationCode=&localizationLabel=&localizationType=&text=PME+&searchType=COMPANYNAME

목록에서 추가/제거

회사 선택

☒ 확인된 회사

목록으로 관리 목록 생성

9

1.영업기회(Opportunity)

1-2) Target List (타겟리스트) 로 분류 및 활용 안내

- 리스트에 등록된 개별 기업 상세정보 조회, 알림설정, 기업정보파일다운로드, 개별 메일 보내기 등 지원

☆ 타겟리스트에 추가/제거
↓ 데이터 내보내기
✉ 연락처
Sales Accelerator에 추가

| N° | 회사명 | 알림 | SA에 추가됨 | 리콜 날짜 | 전화번호 | 웹사이트 | 직원 범위(주소) | 기업규모 범위 | 국가 | 도시 | 매출 |
|----|---------------------|----|---------|-------|----------------|------|--------------|---------|----|------------------|--------------|
| 1 | Kokuryudo Co., Ltd. | | | - | +81 3 34326085 | | Not declared | 100-249 | 일본 | Minato-Ku, Tokyo | 100 to 500 t |

< 검색으로 돌아가기
100 개 회사 발견
검색이름 목록
나의 필터
내 조합
검색 업데이트
필터 추가

회사 정보
연락처
활동
주요 수치 & 재무정보
내 노트

☐ Kokuryudo Co., Ltd.
KID : JP017276 번호 : +81 3 34326085 Minato-Ku, Tokyo, 105-0011

연락처
번호 : +81 3 34326085
팩스번호 : +81 3 34326086
웹사이트 : http://www.kokuryudo.co.jp/index.html

주소
2-6-15, Shiba-Koen,
Minato-Ku, Tokyo, 105-0011
Tokyo
일본

활동 설명
Engaged in import and wholesale of pet(cat & dog)foods, pet care products and accessories, and also cosmetic containers, while exporting cosmetics.

일반 정보
설립년도 : 1월 1978
설립종류 : Headquarters
법적 형태 : 정보를 사용할 수 없음
Importer / Exporter :

목록
내보내기
SALES ACCELERATOR로 추가
알림 설정

* 타겟리스트 검색조건
및 검색조건 변경 등 지원

EasyBusiness Solutions – Easy Tracking 서비스 & Sales Accelerator 서비스이용 안내

2. Accounts (기업계정)



2. Accounts (기업계정)

① [기업명 or 돋보기] 을 클릭하면 Accounts(기업계정 상세) 페이지로 이동

- ②
- * 생성 (Create) : 신규 기업 등록하기
 - * 가져오기 (import) : 기업계정 등록 Template다운로드 및 추가하기
 - * Actions (실행) : 기업]을 선택 후 하단의 [Add tags, Add a sources, Contact, Delete] 클릭을 통해 Opportunity관리

EasyBusiness | 검색 | 타겟리스트 | 알림 | Sales Accelerator | 리포트

영업기획 | **기업계정** | 연락처 | 거래관리 | 일정 | 대시보드 | 설정

기업계정 | 소유자: Dong-Yeol Lee | 이름: C | **②** 생성 | 가져오기 | 실행

| 이름 | Kompass ID | 이메일 | 웹사이트 | 전화번호 | 국가 | 생성일 | 수정 날짜 | 소유자 | 실행 |
|---------------------------|------------|---------------------------|------------------------------------|-------------------|----|------------------|------------------|----------|---|
| Pepperl+Fuchs SE ① | DE602480 | info@de.pepperl-fuchs.com | https://amplify.pepperl-fuchs.com/ | +49 621 7760 | 독일 | 9/27/24 11:42 AM | 9/27/24 11:42 AM | Dong-Yeo | 실행 할당 태그 추가 출처추가 연락하기 삭제 |
| Covestro AG | DE601743 | info@covestro.com | https://twitter.com/CovestroDE | +49 214 6009 2000 | 독일 | 9/27/24 11:51 AM | 9/27/24 11:51 AM | Dong-Yeo | 실행 |

□ Account (기업계정 상세)

기업계정상세

Covestro AG | 전화번호 +49 214 6009 2000 | https://twitter.com/CovestroDE | Kompass ID DE601743 | 소유자: Dong-Yeol Lee

연락처 | 거래 | 메모 | 이벤트와 작업 | Multi-Contact emails | 문서 | Kompass 정보 | 조직도 | 히스토리

소유자: 모든 사용 | 고객

③ * 생성: 새로운 연락처 추가
* 담당자 추가: 담당자 연락처 추가

③ 검색 | 생성 | 담당자 추가

| 고객 | 이름 | 직위 | 메일 | 전화번호 | 태그 | 출처 | 생성일 | 마지막 업데이트 | 실행 |
|------------|---------|----------|----|------|----|----|------------------|------------------|-----------|
| Toepfer | Thomas | | | | | | 9/27/24 11:55 AM | 9/27/24 11:55 AM | 🔍 ✎ 🗑️ |
| Schäfer | Klaus | | | | | | 9/27/24 11:55 AM | 9/27/24 11:55 AM | 🔍 ✎ 🗑️ |
| Govil | Sucheta | | | | | | 9/27/24 11:55 AM | 9/27/24 11:55 AM | 🔍 ✎ 12 🗑️ |
| Steilemann | Markus | Vorstand | | | | | 9/27/24 11:55 AM | 9/27/24 11:55 AM | 🔍 ✎ 🗑️ |



2. Accounts (기업계정)

[Opportunity (영업기회) 데이터] 와 [* KOMPASS데이터] 와의 매칭을 통하여 (검색, 동기화 & 저장) Kompass 최신정보 추가지원

① [기업계정 편집] 아이콘 클릭

EasyBusiness

Search

Target Lists

Alerts

Sales Accelerator

Reports

Mrs. Cha Credits

OpportunitiesAccountsContactsDealsCalendarDashboardSettings

Accounts

Name

Search

CREATE

IMPORT

Actions

1-2 on 2 accounts

| Name | Kompass ID | Email | Website | Phone | Postcode | City | Region | Country | Source | Actions |
|-----------------------|------------|-------|--------------------------|-------------------|----------|----------|---------------|---------|--------|-----------------|
| ELECTRICITE DE FRANCE | FR9225750 | | https://www.edf.fr | +33 1 40 42 22 22 | 75008 | PARIS | Île-de-France | France | | 24 2:22 PM |
| LABELIUM | FR0481217 | | https://www.labelium.com | +33 1 84 25 18 04 | 75010 | PARIS 10 | Île-de-France | France | | 9/19/24 4:41 PM |

② 기업계정 상세페이지(Account details):

[* Opportunity (영업기회) 데이터] 와 [* KOMPASS데이터] 와의 매칭을 통하여 (검색, 동기화 & 저장) kompass 최신정보 추가지원

기업계정상세

[* Opportunity (영업기회) 데이터]

[* KOMPASS 데이터]

취소 검색 동기화 저장

사용자 정의 데이터

기업계정 *
기업명 RECTORAT DE L'ACADEMIE DE POITIERS
메일 ce.rectorat@ac-poitiers.fr
sg.dsden86@ac-poitiers.fr
전화번호 프랑스 (+33) 5 16 52 64 00
웹사이트 https://ac-poitiers.fr
VAT 번호 FR50 178604302
기업 등록 번호 178604302 00277
주소 방문 주소

Kompass 데이터
회사명 RECTORAT DE L'ACADEMIE DE POITIERS
Kompass ID FR0187485
메일 sg.dsden86@ac-poitiers.fr
ce.rectorat@ac-poitiers.fr
전화 +33 5 16 52 64 00
웹사이트 https://ac-poitiers.fr
VAT 번호 FR50 178604302
기업 등록 번호 178604302 00277
방문 주소 22 RUE GUILLAUME 7 LE TROUBADOUR
86000 POITIERS
Vienne
Poitou-Charentes
프랑스

- ③ - 검색(Search): Tracking 서비스를 통해 식별된 방문자 정보를 KOMPASS Database 를 통하여 매칭검색
- 동기화 (Synchronise): 식별된 방문자 정보 확인 및 KOMPASS Database 를 통하여 추가정보 보완 (담당자 정보,웹사이트, 폰, 이메일 등)
- 저장 (Save)

2. Accounts (기업계정)

[기업명 선택 “Huber & Suhner”] {기업계정 상세 페이지} >> **KOMPASS 데이터베이스에서 담당자 추가**

영업기획 | 기업계정 | 연락하다 | 거래진행단계 | 일정 | 대시보드 | 설정

기업계정

이름 | Kompass ID | 이메일 | 웹사이트 | 전화번호 | 우편번호 | 도시 | 지역 | 국가 | 출처 | 생성일 | 실행

| | | | | | | | | | | | |
|---|------------|-------------------------|----------------------------|-----------------|----------|----------|---------|----|--|-----------------|--|
| <input type="checkbox"/> kompass | | | | | | | | | | 9/25/24 4:00 PM | |
| <input type="checkbox"/> Huber & Suhner | GB81101794 | sales.uk@hubersuhner... | http://www.hubersuhner.com | +44 1869 364100 | OX26 4LA | Bicester | England | 영국 | | 9/25/24 3:59 PM | |

기업계정상세

KOMPASS CRM :후속마케팅 수행 단계별로 이벤트 추가 지원

Huber & Suhner | 전화번호 +44 1869 364100 | http://www.hubersuhner.com | Kompass ID GB81101794
 메일 sales.uk@hubersuhner.com | 소유자: Kelly Cha

연락처 | 거래 | 메모 | 이벤트와 작업 | Multi-Contact emails | 서류 | Kompass 정보 | 조직도 | 지난내역

검색

생성 | 담당자 추가 | **KOMPASS 데이터베이스에서 담당자 추가**

④

- 노트 추가
- 이벤트 추가
- 작업 추가
- 거래추가
- 삭제

④ 식별기업대상 거래(Deals) 진행

⑤ 방문기업의 담당자 정보 추가

- 담당자 추가
- 생성
- **Kompass 데이터베이스에서 담당자 추가**

※ 단, KOMPASS DB 내 해당기업정보의 담당자 정보가 없는 경우 담당자추가 메뉴가 화면에 나타나지 않음

Kompass 데이터베이스에서 담추가

| 고객 | 직위 | 부서 |
|--|------------------------|--------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> Mr David Holme | Senior Buyer | PURCHASING & PROCUREMENT DEPARTMENT |
| <input type="checkbox"/> Mr James Thompson | MD/ 최고 운영 직... | 고위 경영진 |
| <input type="checkbox"/> Mr John Sullivan | Information Syste... | IT DEPARTMENT |
| <input type="checkbox"/> Mr Jonathan Hutson | Operations Director... | IT DEPARTMENT |
| <input type="checkbox"/> Mr Neil Francis | Personnel Director... | HUMAN RESOURCES DEPARTMENT |
| <input type="checkbox"/> Ms. Charlotte Clarke | Marketing Director... | MARKETING/COMMUNICATIONS DEPARTME... |
| <input type="checkbox"/> Ms. Keethiga Arunasalam | Admin/Finance Dir... | ADMINISTRATION/FINANCE DEPARTMENT |

취소 | 추가

2. Accounts (기업계정)

* 관심기업 임원진 의 Linkedin 프로필 링크 및 임원진정보를 [기업계정]으로 가져오기

• 기업별 최신 조직도를 통해 *15개국의 기업별 Linked-In 연락처 지원(2,253,695기업)

* France, Italy, Spain, UK, Germany, Switzerland, Belgium, Netherlands, Luxemburg, Denmark, Sweden, Poland, Romania, Czech Republic and Croatia

• 이메일 마케팅 수행 및 거래관리 를 통한 신규 고객 확보 지원

1. 기업명 클릭 (Google France) ①

2. 조직도 클릭 (Org Chart) ②

3. 조직도 display & 내 연락처에 추가 ③

4. 조직도 내의 KOMPASS임원진 정보 계정정보로 다운로드 ④

④

※Linkedin의 최신 및 추가 정보는 고유한 조직도에 표시되고, 검색 필터 (역할별 임원 등) 와 함께 활용되고 Excel 파일 형식 으로 내보내져 고객이 최고의 의사결정자를 식별하고 연락하기가 더 쉬워집니다

| 고객 | 이름 | 직위 | 이메일 | 전화번호 | 태그 | 출처 | 생성일 | 마지막 업데이트 | 실행 |
|-----------|---------|---------------------------------|-------|------|----|----|------------------|------------------|----|
| Gomri | Maria | Directeur Juridique | ***** | | | | 9/27/24 11:59 AM | 9/27/24 11:59 AM | |
| Le Masson | Sophie | Global Account Executive Lux... | | | | | 9/27/24 11:59 AM | 9/27/24 11:59 AM | |
| Manicle | Paul | Gérant | | | | | 9/27/24 11:59 AM | 9/27/24 11:59 AM | |
| Yi | Kenneth | Gérant | | | | | 9/27/24 11:59 AM | 9/27/24 11:59 AM | |

2. Accounts (기업계정)

-신규 기업계정 추가 및 보유중인 바이어 정보 파일 업로드 하여 기업계정 생성하기

Search

Target Lists

Alerts

Sales Accelerator

Reports

5

Mrs. Cha

Credits

Opportunities

Accounts

Contacts

Deals

Calendar

Dashboard

Settings

Accounts

Name

Search

CREATE

IMPORT

Actions

1-6 on 6 accounts

| <input type="checkbox"/> | Name | Kompass ID | Email | Website | Phone | Postcode | City | Region | Country | Source | Creation date | Actions |
|--------------------------|------------------------------------|-----------------|--------------------|-------------------------|-----------------|----------|----------------|-----------|----------|--------|-----------------|---------|
| <input type="checkbox"/> | Vangest - Engenharia Financeira... | PT086273 | vangest@vangest.pt | http://www.vangest.pt | +351 244575700 | 2430-527 | MARINHA GRANDE | Leiria | Portugal | | 9/20/24 4:09 PM | |
| <input type="checkbox"/> | UNIVERSITAT POLITECNICA DE ... | ES9900054955... | esther.sans@upc.es | http://www.upc.edu | +34 934 016 200 | 08034 | BARCELONA | Catalonia | Spain | | 9/20/24 4:09 PM | |
| <input type="checkbox"/> | Psychz Networks | USM02023341 | | http://psychz.net | | | | | | | | |
| <input type="checkbox"/> | Racknerd Llc | USM26870706 | alen@racknerd.com | http://www.racknerd.com | | | | | | | | |
| <input type="checkbox"/> | ELECTRICITE DE FRANCE | FR9225750 | | https://www.edf.fr | | | | | | | | |

New account

Account *

Email

Phone: South Korea (+82)

Website

VAT number

Registration number

Address: Street Complement

Zipcode City

Country: Select

Source: Select

Tax: Select

CANCEL SEARCH CREATE

Import accounts

Please download the format below to help you import your accounts.

Only one field is required: Account name.

In order to match your accounts with our database, it is important to use either a reg number or the Kompass ID of each account.

DOWNLOAD THE IMPORT FORMAT

☒ If we find multiple results for a single VAT or registration number, do you want to match the account with the company head office?

CANCEL IMPORT

- ⑥ Create(생성) : 신규 기업계정 추가
⑦ *Import(가져오기) : 기업계정 가져오기

[⑥ 신규 기업계정 (Accounts) 추가]

⑦ [Download the Import Format 을 다운로드 후 보유중인 바이어 정보를 입력 후 업로드함.



2. Accounts (기업계정)

***Multi-Contact Tool을 통한 이메일 마케팅 실행하기**

2. Accounts (기업계정)

*Multi-Contact Tool을 통한 이메일마케팅 실행하기

- ① 기업명을 클릭하면 Accounts(기업) 페이지로 이동
- ② Account (기업계정목록)의 [기업]을 선택 후 **[Actions,실행]** 하단의 **[Contact, 연락하기]**을 통해 기업내 담당자에게 이메일 마케팅 실행하기

Accounts

| Name | Kompass ID | Email | Website | Phone | Postcode | City | Region | Country | Source | Date |
|-----------------------|------------|-------|--------------------------|-------------------|----------|----------|---------------|---------|--------|-----------------|
| ELECTRICITE DE FRANCE | FR9225750 | | https://www.edf.fr | +33 1 40 42 22 22 | 75008 | PARIS | Île-de-France | France | | 9/19/24 2:22 PM |
| LABELIUM | FR0481217 | | https://www.labelium.com | +33 1 84 25 18 04 | 75010 | PARIS 10 | Île-de-France | France | | 9/19/24 4:41 PM |

Actions (실행)

- Actions
- Add tags
- Add a source
- Contact
- Delete

EasyBusiness

1. Select | 2. Message | 3. Validation

Back

1. Select | 2. Message | 3. Validation

Multi-contact tool - You can send up to 1,000 emails per day
Please note that due to national regulations it is not possible to use this tool to contact companies located in certain countries.

Only accounts and contacts with an email address are shown below.

Select accounts

Select all

Select contacts

Your message

Please enter your contact details so that they can be automatically inserted when you sign the message.

Your first and last name *

Your email *

Your phone

Subject *

Message *

With company signature

Attached

Receive a copy

*Contact: 이메일 마케팅 하기

2. Accounts (기업계정)

***Multi-Contact Tool을 통한 이메일마케팅 실행하기**

- 메시지 작성 및 이메일 보내기

1. 선택 2. 메시지 3. 확인

멀티컨택툴 - 하루 최대 1,000개까지 메일을 보낼 수 있습니다
국가규정상 특정국가에 소재한 업체에 연락하기 위해서는 이 툴을 사용할 수 없음을 알려드립니다.

이메일 주소가 있는 기업계정과 연락처만 아래에 표시됩니다.

선택한 기업계정

모두선택 ?

KOMPASS

1

1

선택한 연락처(0)

모두 선택 ?

KOMPASS - DY LEE

다음

1. 선택 2. 메시지 3. 확인

메세지

메시지에 서명할 때 자동으로 입력될 수 있도록 연락처 정보를 입력해 주세요.

귀하의 이름과 성 *

KOMPASS KOREA

귀하의 이메일 *

kompass@kompass.co.kr

귀사의 전화

주제 *

Easytracking 서비스 테스트 이메일

메시지 *

B I U Font Size A A

Easytracking 서비스를 통한 이메일 발송 테스트입니다

KOMPASS KOREA
kompass@kompass.co.kr
Kompass Korea Inc.
자세한 내용 보기

온라인상품관 URL 자동링크

회사 서명 포함

첨부 ?

파일을 선택하세요

사본 받기

다음

(4) CONTENT Marketing & 전시회 사전 마케팅

- News content를 활용, 수출품목 에 부합한 콘텐츠 무제한 등록으로 트래픽 상승효과

클라우드기반 마케팅 저장소 제공 및 온라인홍보(동영상, 상품카탈로그, 전시회 참가) 지원

2. Accounts (기업계정)

***Multi-Contact Tool을 통한 이메일마케팅 실행하기**

[이메일 마케팅 통계]: 이메일 마케팅 실행 및 수신, 오픈, 클릭 등 대상 기업명 상세 통계제공 .

다중 컨택이메일

1-10 커기 90 연락처 >>

| 날짜 | 제목 | 회사 이메일 수 | 임원 이메일 수 | 사용한 Credit | 메세지 | SA | 배송지 | 열기 | 클릭 | 상세 통계 |
|------------------|--|----------|----------|------------|-----|----|-----|-----|-----|-------|
| 8/27/24 4:57 PM | COGO TOOL_Carbide Endmill, Drills from S.Korea | 95 | 95 | 190 | ✉ | | 180 | 64 | 11 | 🔍 |
| 6/25/24 4:32 PM | COGO TOOL_Carbide Endmill, Drills from S.Korea | 1 | 1 | 2 | ✉ | | 2 | 5 | 0 | 🔍 |
| 6/19/24 6:07 PM | COGO TOOL_Carbide Endmill, Drills from S.Korea | 64 | 139 | 203 | ✉ | | 186 | 197 | 343 | 🔍 |
| 5/16/24 5:41 PM | COGO TOOL_Carbide Endmill, Drills from S.Korea | | | 154 | ✉ | | 150 | 108 | 202 | 🔍 |
| 3/28/24 10:40 AM | COGO TOOL_Carbide Endmill, Drills from S.Korea | | | 49 | ✉ | | 35 | 11 | 5 | 🔍 |
| 2/14/23 4:11 PM | COGO TOOL_Carbide Endmill, Drills from S.Korea | | | 50 | ✉ | | 47 | 7 | 2 | 🔍 |
| 2/14/23 11:14 AM | COGO TOOL_Carbide Endmill, Drills from S.Korea | | | 20 | ✉ | | 20 | 6 | 0 | 🔍 |
| 2/13/23 2:51 PM | COGO TOOL_Carbide Endmill, Drills from S.Korea | | | 18 | ✉ | | 17 | 2 | 0 | 🔍 |
| 2/13/23 2:47 PM | COGO TOOL_Carbide Endmill, Drills from S.Korea | | | 28 | ✉ | | 28 | 16 | 39 | 🔍 |
| 8/12/22 5:03 PM | COGO TOOL_Carbide Endmill, Drills from S.Korea | | | 103 | ✉ | | 100 | 63 | 45 | 🔍 |

검색시작하기 +

내보내기

상세 통계

| 회사 이메일 | 회사 ID | 배송지 | 열기 | 클릭 |
|------------------------------------|------------|-----|----|----|
| Rixs Tools UK Ltd | GB07793774 | 1 | 0 | 0 |
| Tyrolit | GB30560018 | 1 | 1 | 0 |
| Roemac Services Ltd | GB32628817 | 1 | 0 | 0 |
| A & S Tooling UK Ltd | GB55352361 | 1 | 0 | 0 |
| Southern Engineering Equipment Ltd | GB55017395 | 0 | 0 | 0 |
| Intertool | GB25092582 | 1 | 0 | 0 |

끝내다
내보내기

EasyBusiness Solutions – Easy Tracking 서비스 & Sales Accelerator 서비스이용 안내

3.Contacts (연락처)

3.Contacts (연락처)

[Create] , [Import], [Import contacts VIA LinkedIn]를 하여 마케팅수행을 위한 담당자 정보를 추가 할 수 있습니다

연락처

<< < 1-10 커기 34 연락처 > >>

The screenshot displays the 'Contacts' management interface. At the top, there are filters for '소유자' (Owner) and '성' (Gender), a search bar, and buttons for '생성' (Create), '가져오기' (Import), and 'LINKEDIN을 통해 연락처 가져오기' (Import contacts via LinkedIn). Below these is a table of contacts with columns for '성' (Gender), '이름' (Name), '직위' (Position), '기업계정' (Company Account), '메일' (Email), and '전화번호' (Phone Number). Two contacts are listed: Decout (Carole) and Marty (Frédéric). To the right of the table is a '조치' (Action) dropdown menu with options: '할당하다' (Assign), '태그추가' (Add tag), '유입경로 추가' (Add source), '연락처' (Contact), and '삭제하다' (Delete). A tooltip for '태그추가' says '고객에게 연락처를 할당하려면 최소한 한개으 | 연락처를 선택하세요' (To assign a contact to a customer, at least one | Select a contact). Below the table are three modal windows: 1. 'New contact' with fields for Surname, First name, Function, Account, Email, Phone, Source, Tags, and Owner. 2. 'Import contacts' with instructions to download the import format and fill it with contacts, a checkbox for matching VAT numbers, and a confirmation statement. 3. 'Import LinkedIn contacts' with instructions to export data from LinkedIn, download archives, and import the files, and a confirmation statement.

[신규 contact 추가]

[Import Contacts]

- Download the Import Format 을 다운로드 하여 보유중인 바이어 이메일을 입력 후 업로드함.

[Import LinkedIn contacts]

LinkedIn에서 데이터를 내보내고, 아카이브를 다운로드하여 "Connections.csv 파일"을 가져오십시오.
*저는 EasyBusiness에 가져온 제 연락처 데이터에 대해 책임이 있음을 확인합니다."

EasyBusiness Solutions – Easy Tracking 서비스 & Sales Accelerator 서비스이용 안내

4.Deals (거래)

4.Deals (거래)

거래

이사회 ▼

보기: Dong-Yeol Lee ▼

1
거래진행단계 생성
내보내기

거래의 수 121
 거래의 글로벌 가치: 0 €

월:

종료날자:

정렬: 생성일(상향) ▼

유입경로: 모든유입경로 ▼

☐ 보관된 거래 표시
☐ 갱신할 거래 표시

리드생성

리드자격부여

거래제안

후속마케팅

거래성사

거래실패

+ 단계 추가

Deal JBN EVENTS
 연결:JBN EVENTS

계약 ACADEMIE DE BILLARD DE LIMOGES
 연결:ACADEMIE DE BILLARD DE LIMOGES

계약 JBN EVENTS
 연결:JBN EVENTS

계약 UNIVERSITE JEAN MONNET SAINT ETIENNE
 연결:UNIVERSITE JEAN MONNET SAINT ETIENNE

계약 METEHOR
 연결:METEHOR

계약 THE PURE PROJECT
 연결:THE PURE PROJECT

계약 CARBOOKR
 연결:CARBOOKR

계약 Sejong Telecom, Inc.
 연결:Sejong Telecom, Inc.

① Account(기업) 추가 메뉴

- Create Deal (거래진행단계생성) : 신규거래내역 추가
- 내보내기 (Export) : 거래내역 엑셀다운로드

거래생성 ✕

거래명 *

 설명

B I U

Font -

Size -

가치 €

 단계 * 리드생성 ▼

 예상 종료일

 출처 선택 ▼

 태그

선택
오프라인상담
기관 거래처
온라인상담

취소

생성

24

4.Deals (거래)

거래

1

이사회

보기: Dong-Yeol Lee

거래진행단계 생성

내보내기

거래의 수 121

거래의 글로벌 가치: 0 €

월: 년-월

종로날자

기업계정 또는 연락처

정렬: 생성일(상향)

유입경로: 모든유입경로

☐ 보관된 거래 표시

☐ 갱신할 거래 표시

리드생성

리드자격부여

거래제안

후속마케팅

거래성사

거래실패

+ 단계 추가

Deal JBN EVENTS

연결:JBN EVENTS

계약 ACADEMIE DE BILLARD DE LIMOGES

연결:ACADEMIE DE BILLARD DE LIMOGES

계약 JBN EVENTS

연결:JBN EVENTS

계약 UNIVERSITE JEAN MONNET SAINT ETIENNE

연결:UNIVERSITE JEAN MONNET SAINT ETIENNE

계약 METEHOR

연결:METEHOR

계약 THE PURE PROJECT

연결:THE PURE PROJECT

계약 CARBOOKR

연결:CARBOOKR

계약 Sejong Telecom, Inc.

연결:Sejong Telecom, Inc.

[해당 기업계정의 상세 정보 및 관리 페이지 제공]

상세거래

Deal JBN EVENTS 연결:JBN EVENTS 소유자: Dong-Yeol Lee 생성 날짜: 9/19/24 4:19 PM
수정일: 9/24/24 9:20 AM

리드생성

리드자격부여

거래제안

후속마케팅

거래성사

상세내역 메모 이벤트와 작업 서류 Kompass 정보 조직도 지난내역

| | |
|--------|-----------------|
| 거래명 | Deal JBN EVENTS |
| 단계 | 리드생성 |
| 소유자 | Dong-Yeol Lee |
| 연결 | JBN EVENTS |
| 생성 날짜: | 9/19/24 4:19 PM |
| 수정일: | 9/24/24 9:20 AM |

4.Deals (거래)

상세거래

뒤로

Deal JBN EVENTS **연결:JBN EVENTS** 소유자: Dong-Yeol Lee 생성 날짜: 9/19/24 4:19 PM 유입경로 검색 결과 - 사이트
수정일: 9/23/24 8:32 AM

①

노트 추가
이벤트 추가
작업 추가
거래보관
거래삭제

리드생성

리드자격부여

거래제안

후속마케팅

거래성사

거래실패

상세내 | 메모 | 이벤트와 작업 | 서류 | Kompass 정보 | 조직도 | 지난내역

거래명 Deal JBN EVENTS
단계 리드생성
출처 검색 결과 - 사이트
소유자 Dong-Yeol Lee
연결 JBN EVENTS
생성 날짜: 9/19/24 4:19 PM
수정일: 9/23/24 8:32 AM

☒ 단계별 거래관리

- New (리드생성)
- Qualification (리드자격부여)
- Proposition(거래제안)
- Post Marketing(후속마케팅)
- Won (거래성사)
- Lost (거래실패)

* 단계별 거래관리 단계별 제목은 고객사 에서 정의 사용가능

거래진행단계 수정

거래명 * Deal JBN EVENTS
설명
가치 0 €
단계 * 리드생성
예상 종료일
출처
태그

취소

수정

EasyBusiness Solutions – Easy Tracking 서비스 & Sales Accelerator 서비스이용 안내

5.기타 서비스 관리

- 5-1. Calendar(일정) 페이지
- 5-2. Dashboard 페이지
- 5-3. Settings (설정)
- 5-4. KOMPASS CRM Connector소개



5-1. Calendar(일정) 페이지

EasyBusiness

Search

Target Lists

Alerts

Sales Accelerator

Reports

5

Mrs. Cha

Credits

Opportunities | Accounts | Contacts | Deals | **Calendar** | Dashboard | Settings

Calendar

+ Add

+ Add

Event

Task

1

September 2024

Month

TODAY

Filter by: All

| Mon | Tue | Wed | Thu | Fri | Sat | Sun |
|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|
| 26 | 27 | 28 | 29 | 30 | 31 | 01 |
| 02 | 03 | 04 | 05 | 06 | 07 | 08 |
| 09 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 |
| 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 |
| 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 |

Events and tasks

Calendar search

①

- +Add
- Events and Tasks
- Calendar search



5-2. Dashboard 페이지

대시보드

별

Dong-Yeol Lee

~부터

24/08/2024

수취인

23/09/2024

확인

개요

단계별 거래

고객확보 경로 (Sales funnel)

소유자별 거래 (단위)

소유자별 거래 (가치)

일별 가치

월별 가치

거래 목록

다가오는 이벤트 및 작업

메모

다중컨택 이메일

개요

| 기업계정 | 연락처 | 현재 거래 | 거래 가치 | 현재 작업 | 현재 이벤트 | Opportunities |
|------|-----|-------|-------|-------|--------|---------------|
| 135 | 22 | 122 | 0 € | 0 | 1 | 0 |

5-3. Settings (설정)

- **Tags: Identify your accounts and contacts easily by adding tags:** 태그를 추가하여 계정 및 연락처를 쉽게 식별하세요
- **Sources : Specify account info, contacts and deals directly by uploading your sources.** ? "소스를 업로드하여 계정 정보, 연락처 및 거래를 직접 지정하세요."
- ① • **Stages : Organise your sales funnel by adding stages.** ? "단계를 추가하여 영업 퍼널을 체계적으로 정리하세요."
- **Calendar Synchronisation:** 캘린더 동기화 지원 (Google & outlook)

Settings

Identify your accounts and contacts easily by adding tags. ?

Client

Partner

Competitor

Prospect

Former client

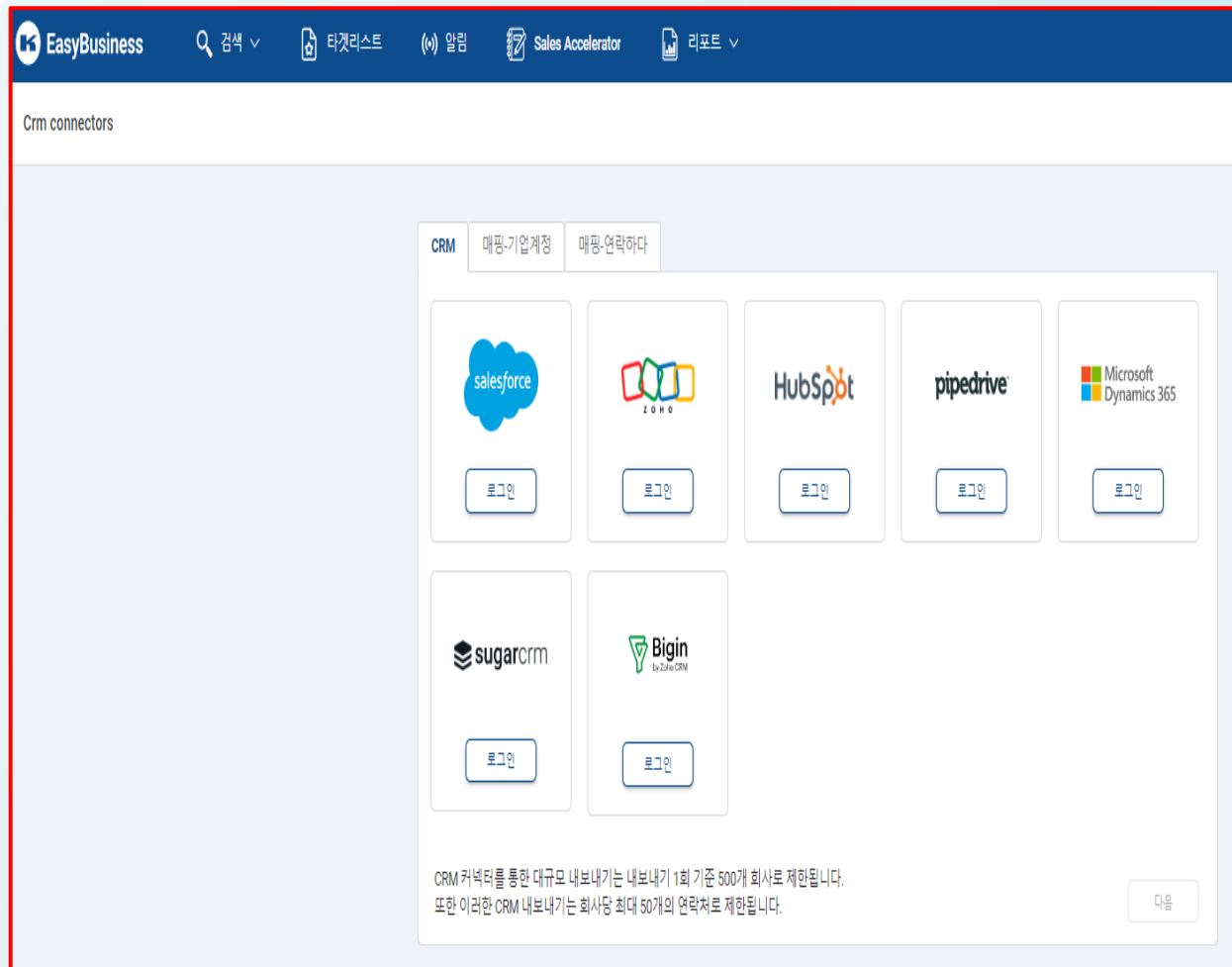
email Marketing list(Opened)

ADD:

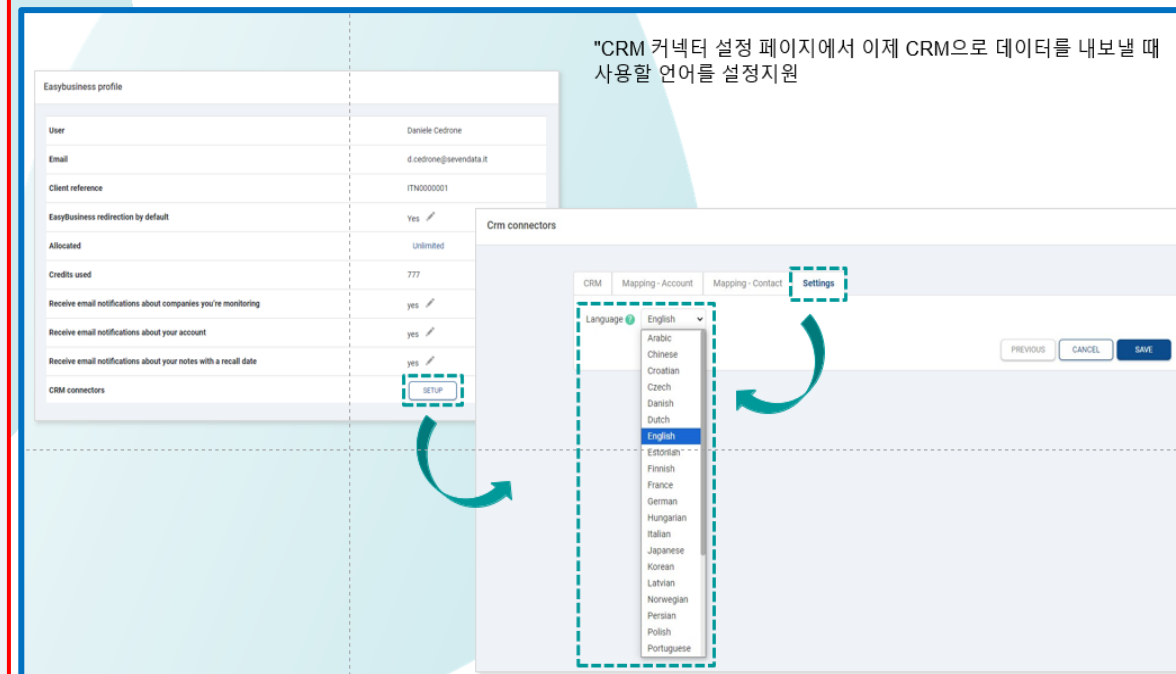
Tag, Source, Stages 추가하기

5-4. KOMPASS CRM Connector소개

- 기업별로 사용중인 CRM으로 Kompass Database를 사용 원하는 경우 KOMPASS Connector를 소개 서비스 지원함
- 아래 목록에 있는 CRM을 사용하는 고객사는 KOMPASS Connector를 통해 실시간 데이터베이스 이용 가능함.



- CRM 커넥터 설정 페이지에서 이제 CRM으로 데이터를 내보낼 때 사용할 언어를 설정지원



KOMPASS

Your route to business worldwide

THANK YOU

한국컴파스

서비스 이용문의 :

Tel: 02-2200-0800, Email: kompass@kompass.co.kr

